17 CHARENTE MARITIME

Alliance Caoutchouc veut se diversifier

L'équipe d'Alliance Caoutchouc accueille régulièrement des jeunes du Lycée Marcel Dassault

Sous-traitante dans le domaine des pièces de caoutchouc à façon dans de nombreux domaines, la PME rochefortaise, qui vient de fêter ses 15 ans, se positionne aussi désormais sur le marché du grand public avec « Atach'Facil », un lien souple en caoutchouc conçu et réalisé dans ses ateliers et également sur le segment de l'usinage de moules.

Atach'Facil, le « couteau suisse de l'attache » dégradable pour les végétaux qui se décline aussi en version durable pour tout type de matériaux

Corinne Chaigneau a repris les rênes de l'entreprise suite au décès de son mari Alain en 2015. Pas facile de s'imposer dans un secteur industriel très technique. Entre les joints d'étanchéité, les pièces de réserve de connexion sur les volants des véhicules ou encore les tapis de sol anti-dérapants, il faut savoir usiner les moules, doser les différents élastomères, calibrer la cuisson... Le savoir-faire des salariés est alors la pièce maîtresse. Originaire de Ménigoute en Deux-Sèvres, Corinne Chaigneau a exercé plusieurs métiers et notamment la vente de foie gras sous les halles de Rochefort pour la Maison Gaillard pendant une vingtaine d'années. « *Mon mari a créé l'entreprise en 2003 et en parallèle des halles, je travaillais à mi-temps dans l'atelier. J'avais donc une vision plutôt concrète de la production mais de là à piloter le navire, il y a une marge !* » Effectivement, les débuts seront compliqués. Savoir s'imposer dans ce contexte n'est pas évident mais l'équipe reste soudée, Corinne Chaigneau sait aussi s'entourer. « *Il ne faut surtout pas s'isoler.* » Chambre de Commerce et d'Industrie, Communauté d'agglomération, Club HA17, Groupe Germe, Offensiv'PME, Club entreprises du Pays Rochefortais... Les réseaux vont lui apporter de nombreux enseignements, l'intervention de consultants, notamment sur le volet innovation et aujourd'hui, c'est avec plaisir qu'elle partage son expérience.

Equilibrer sous-traitance et produits propres

Célébration des 15 ans de l'entreprise, inauguration de l'agrandissement des locaux, investissement dans un centre d'usinage, Alliance Caoutchouc ne manque pas d'actualités. « *Aujourd'hui, la sous-traitance représente 80% de notre chiffre d'affaires. Même si nous travaillons pour des secteurs d'activité variés : automobile, BTP, transport, nautisme... Il est toujours plus sécurisant d'avoir ses propres produits. Nous avons déjà créé Atach'Facil, un lien adaptable, jumelable et dégradable pour les végétaux décliné en version noire plus durable pour tout type de matériaux, c'est le « couteau suisse de l'attache ». Le produit est prometteur, il faut maintenant nous concentrer sur sa commercialisation. Nous développons aussi l'activité d'usinage de moules, une activité portée par mon fils depuis l'été dernier, grâce à un centre d'usinage financé avec l'aide de la Région Nouvelle-Aquitaine. Nous pourrons ainsi produire en série les pièces pour nos clients. Avec cette extension du bâtiment, nous allons organiser différemment le stockage et la production.* » L'avenir de dessine désormais sereinement pour Alliance Caoutchouc.

Cécilia Rochefort

> Plus : www.alliance-caoutchouc.com